

BARCELLA SPA.
PROTAGONISTI
DEL
CAMBIAMENTO.

 barcella

**Cambiamento,
consapevolezza, futuro
e appartenenza:**

sono queste le nostre
parole chiave.

Dal 2022 siamo
entrati a far parte
del **Gruppo Megawatt,**
della **famiglia Marigliano.**

COSA CI MUOVE

“Credo che le aziende abbiano ragione di esistere a condizione che i clienti riconoscano loro merito e valore”.

È questa la linea guida della nostra azienda: **ogni giorno cerchiamo tenacemente il miglioramento in tutto quello che facciamo, cerchiamo di comprendere e soddisfare al meglio le aspettative del nostro cliente.**

Il mio arrivo in Barcella risale al 1° gennaio 2023, anche se opero nel mercato elettrico da oltre 35 anni. Sin dai primi giorni dal mio insediamento ho respirato un'aria di professionalità e grande passione: tutti, dai responsabili di funzione, ai magazzinieri, agli agenti, ai collaboratori interni ed esterni mi hanno fatto percepire **un'atmosfera familiare, con forte senso di appartenenza e responsabilità.**

La spinta imprenditoriale data dalla **famiglia Marigliano**, che dal 13 luglio 2022 ha acquisito le quote societarie, si è subito trasformata in energia, determinazione, entusiasmo. È un piacere ogni giorno guardare i miei collaboratori e vedere in loro la luce del coraggio, della voglia di sentirsi protagonisti del cambiamento.

Il piano di sviluppo in atto mira a trasformare l'azienda da distributore di prodotti e sistemi elettrici (nel prossimo futuro anche di prodotti idrotermosanitari) ad azienda



fornitrice di un'ampia gamma di servizi aziendali. **Vogliamo essere un centro di eccellenza** sia nei tradizionali servizi di logistica e tecnico/specialistico che nei servizi gestionali e professionali che spesso frenano l'efficienza delle aziende. Proprio per questo **vogliamo supportare i nostri clienti** anche nelle pratiche finanziarie, fiscali, legali, organizzative ed anche di immagine e comunicazione. Dentro la nostra organizzazione esiste già un network di competenze, **vogliamo condividerlo con voi per creare un gruppo affiatato di professionisti** in grado di confrontarsi, supportarsi, innovarsi per crescere ed essere protagonisti.

Le aziende sono le persone che le vivono, facciamole diventare grandi.

Grazie a tutti della collaborazione e fiducia.

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Demetrio Trussardi', written over a horizontal line.

Demetrio Trussardi
Direttore Generale
Barcella SPA



1.

IL GRUPPO

14 brand, 2700 collaboratori, 122 punti vendita, un fatturato 2022 da 1.3 miliardi di euro: con una storia lunga più di quarant'anni, Megawatt SpA è da sempre sinonimo di affidabilità e competenza.

6 | 7

2.

CHI SIAMO

Dalla prima idea alla realizzazione finale di impianti tecnologici integrati, siamo esperti nell'offrire una soddisfazione precisa per ogni tua esigenza.

10 | 11

3.

DIVISIONI SPECIALISTICHE

Dall'Energia all'Industria, ogni nostra Unità Operativa ti fornirà una competenza profondamente qualificata.

14 | 15

4.

SERVIZI

Non siamo semplici rivenditori. Siamo in grado di accrescere il valore di ogni aspetto gestionale della tua azienda.

18 | 19

5.

PROGETTO VIP

Vogliamo farti raggiungere il valore commerciale che meriti.

22 | 23

6.

PIANO DI SVILUPPO

Il cambiamento è una crescita che abbraccia nuove sfide insieme a te.

26 | 29

1. IL GRUPPO

UN'AZIENDA GRANDE, UNA GRANDE FAMIGLIA

14 brand, **2.700** collaboratori, **122** punti vendita, un fatturato 2022 da **1.3** miliardi di euro: con una storia lunga più di quarant'anni, Megawatt SpA è da sempre sinonimo di affidabilità e competenza.

Passione e professionalità. Coesione e armonia.

La famiglia Marigliano ha sempre dimostrato che non ci sono segreti o passaggi rapidi per creare un'azienda di successo, ma solo preparazione costante e tenacia nel lavoro. Nel **2008**, la trasformazione del Gruppo Megawatt in SpA ha dato il via all'aumento degli investimenti e a nuovi significativi progressi.

L'azienda è ormai un simbolo consolidato di affidabilità e competenza per i mercati del networking, della domotica, del condizionamento, dell'automazione industriale e infrastrutture.

Oggi il Gruppo Megawatt ha un fatturato (2022) di **1.3 miliardi di euro**.

Riunisce **14 brand, 2.700 collaboratori e ben 122 punti vendita**.

Numeri che saranno presto da aggiornare perché all'orizzonte c'è sempre la stessa vivacità, la vivacità di quel piccolo negozio di Casoria del 1980. Tutto inizia da lì, tutto continua.

Nel luglio del 2022 siamo entrati a far parte di questa grande Famiglia anche noi. Lo abbiamo fatto con entusiasmo, sapendo di fare la cosa giusta. **Domenico Marigliano**, figlio del fondatore Giovanni, è il nostro attuale Amministratore Delegato.





PROTAGONISTI DEL CAMBIAMENTO





2. **CHI SIAMO**

Dalla prima idea alla realizzazione finale di impianti tecnologici integrati, siamo esperti **nell'offrire una soddisfazione piena per ogni tua esigenza.**

UNA STRADA ILLUMINATA VERSO IL FUTURO

Abbiamo ideato un modo completamente nuovo per gestire lo sviluppo della tua azienda. È il salto di qualità di cui avrai bisogno domani, noi lo sappiamo già oggi.

Ambizione. Impegno. Visione.

Stiamo rinnovando totalmente il nostro piano di crescita. Forti di oltre 70 anni di storia, sappiamo che è il momento di un'evoluzione necessaria.

Ogni nostro prodotto, anche il più piccolo, ha sempre avuto la **forza di un'organizzazione aziendale e tecnica che non ha eguali**, costituita da 500 professionisti specializzati. **Da oggi questa nostra forza sarà anche a tua disposizione.**

Abbiamo deciso di fare una cosa che gli altri non fanno. Non saremo più solo rivenditori di prodotti, ma **offriremo tutti i servizi di cui avrai bisogno: consulenze economiche, legali, strategiche, formazione per i dipendenti, piani di comunicazione.** Dalla progettazione alla realizzazione definitiva di impianti tecnologici integrati, tiosterremo in ogni

decisione con processi snelli e soluzioni personalizzate.

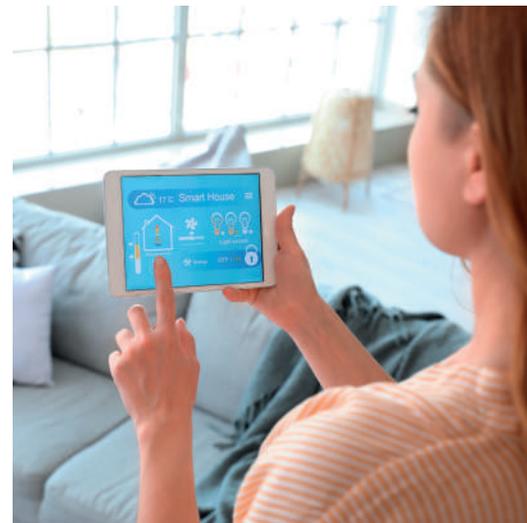
Ti raggiungeremo per supportarti ovunque sarai. Siamo certi di poterlo fare grazie alla nostra collaudata rete capillare di 39 punti vendita dislocati in Lombardia, Emilia-Romagna e Veneto. Rete che verrà allargata con nuove filiali già nei prossimi mesi e, oltre agli impianti elettrici, tratterà anche prodotti per il settore idrotermosanitario.

Pronta consegna e accurata gestione di magazzini sempre riforniti continueranno ad essere il nostro segno distintivo.

Siamo convinti che la qualità della partnership che possiamo creare insieme renderà i tuoi obiettivi più facili da raggiungere. Non è una scorciatoia per il futuro quella che ti offriamo, ma una strada nuova fatta di innovazione, competenza e sinergia.







3. **DIVISIONI SPECIALISTICHE**

Dall'Energia all'Industria,
ogni nostra Unità Operativa
ti fornirà una **competenza
profondamente qualificata.**

UNA SQUADRA SPECIALE PER OGNI SFIDA

Illuminotecnica, energie rinnovabili, building automation, sicurezza e domotica, automazione industriale. Siamo preparati per soddisfare ogni tua richiesta.

Due Business Unit. Due gruppi altamente specializzati. Ma lo stesso modo di fare le cose, la stessa azienda. **La nostra organizzazione migliorerà la tua impresa.**

Per essere più performanti, abbiamo suddiviso l'azienda in due Business Unit, ognuna della quali è altamente specializzata negli ambiti di cui si occupa.

● BUSINESS UNIT ENERGIA



Energie rinnovabili

Impianti e sistemi di accumulo di energia termica ed elettrica, impianti collegati a rete a bassa tensione, stazioni di ricarica elettrica.



Building Automation e networking

Sistemi di gestione smart e centralizzata di edifici, con la raccolta di un flusso di dati per monitoraggio e feedback.



Illuminazione

Prodotti e sistemi di illuminazione tecnica e di design per abitazioni e industria.



Sicurezza e domotica

Impianti di allarme e sistemi di gestione automatica e a distanza delle tecnologie domestiche.

● BUSINESS UNIT INDUSTRIA



Automazione industriale

Applicazioni robotiche ai macchinari industriali per velocizzare e ottimizzare la produzione.



Distribuzione bassa e media tensione

Cavi, quadri e centralini cablati, armadi e trasformatori, accessori, connessioni industriali di potenza e strumenti di misura.



4. **SERVIZI**

Non siamo semplici rivenditori.
**Siamo in grado di accrescere
il valore di ogni aspetto
gestionale della tua azienda.**



PIÙ VALORE ALLA TUA IMPRESA

Determinati a darti quello che ti serve veramente: magazzini sempre riforniti, pronta consegna, assistenza in ogni momento, consulenze di esperti del settore, supporto tecnico e normativo. Siamo al tuo fianco.

Nel cuore della nostra evoluzione aziendale rimane immutato l'obiettivo: **soddisfare con puntualità le tue esigenze.**

Il mercato richiede sempre più di ibridare le competenze, ma questo aspetto non deve preoccupare: insieme a noi avrai la forza e la capacità di rispondere ad ogni necessità. Non a parole. Concretamente.

Troverai i nostri magazzini sempre riforniti, capaci di garantire materiale in pronta consegna.

Direttamente in cantiere o in azienda, consegneremo il tuo ordine esattamente dove ne avrai bisogno. Oppure, con Banco veloce,

potrai ordinare online e ritirare tutto in un'ora. Ma non basta: **non vogliamo essere semplici venditori di prodotti, ma fornitori di servizi.**

Per questo offriremo un pieno supporto ai professionisti come te. In tutte le fasi di un progetto, dall'ideazione al collaudo, avrai a disposizione un team di professionisti altamente qualificati che ti assisteranno pre e post vendita. Simulazioni, analisi tecniche, corsi di formazione e aggiornamento prodotti, ma anche supporto normativo per ogni materiale che sceglierai. Questo è quello di cui avrai bisogno davvero.

Saremo i tuoi partner.



5. **PROGETTO VIP**

Vogliamo farti raggiungere
il **valore commerciale**
che meriti.

UN SERVIZIO UNICO PER FARTI ECCELLERE

**La tua azienda è speciale. Lo sai tu. Lo sappiamo noi.
Ma insieme lo faremo sapere a tutti.**

**Progetto VIP è stato creato per te.
È ambizioso, come te.
È la nostra capacità di offrirti quello
che nessuno può darti.**

Ecco cosa abbiamo pensato: **avrà a disposizione, in ogni momento, una persona di riferimento** pronta ad assisterti, qualsiasi sia la tua esigenza.

Questioni fiscali, aspetti legali, problemi tecnici, azioni commerciali o di comunicazione: indipendentemente dalla natura della tua richiesta avrai sempre un unico interlocutore.

Ti ascolterà, vi confronterete e ti fornirà una soluzione pensata esclusivamente per te.

Non qualcosa di preconfezionato, ma una chiave di volta che sfrutterà a pieno la grande quantità

e qualità di servizi che possiamo fornire come gruppo. Internamente abbiamo già le migliori competenze, è di quelle che avrai bisogno.

La tua azienda sarà ulteriormente valorizzata e, aspetto fondamentale, il suo valore sarà riconosciuto da tutti.

Potrai dedicarti alla tua impresa con una libertà rinnovata: ampliare la tua rete d'affari, strutturare con precisione i segmenti più importanti, farti conoscere da chi sta già cercando la tua attività e il tuo lavoro.

Qualcuno lo chiama efficientamento aziendale, ma è di più. **Per noi Progetto VIP è il motore che ti spingerà verso l'eccellenza operativa.**







**PROSSIMA APERTURA
PUNTO VENDITA DI PADOVA**

6. **PIANO DI SVILUPPO**

Il cambiamento
è una crescita che abbraccia
nuove sfide insieme a te.



NUOVA SEDE DI BERGAMO
32.000 mq

ABBIAMO LE IDEE MOLTO CHIARE

AMPLIAMENTO DELLA SEDE CENTRALE

Un rinnovamento radicale e...fisico. In un unico luogo faremo convivere lavoro, formazione e benessere della persona.

L'evoluzione che stiamo abbracciando avrà bisogno di una casa più grande, su misura delle nuove esigenze. Ma non vogliamo dimenticare la nostra storia, le nostre radici.

Per questo abbiamo deciso di ampliare la sede di Azzano San Paolo, in provincia di Bergamo, con interventi mirati e in linea con il rebranding aziendale.

Un turbinio coraggioso di novità che farà evolvere nel profondo la nostra azienda.

Uno spazio di **32.000 mq** ospiterà la vitalità dei nuovi progetti che ci vedranno coinvolti: uffici e sale meeting, ma anche un ampio magazzino sempre rifornito e pronto a rispondere alle esigenze del territorio. Sarà un vero cuore pulsante anche per i progetti di formazione con aule all'avanguardia e spazi attrezzati.

Tutto quello che serve per poter migliorare il comfort e il benessere dei collaboratori troverà lo spazio che merita.

RESTYLING PUNTI VENDITA ESISTENTI

Non sarà solo una trasformazione dell'immagine esterna. Sarà un modo per dirti che ci sono novità importanti che daranno valore anche alla tua impresa.

Siamo presenti in modo capillare in Lombardia, Veneto ed Emilia-Romagna. **Tutti i nostri punti vendita verranno rigenerati seguendo la vitalità della nostra nuova identità.**

Sappiamo bene quanto oggi l'immagine aziendale sia fondamentale, ma sappiamo anche che non deve risultare un semplice contenitore vuoto. Siamo certi che ogni volta che vedrai un nostro punto vendita saprai che lì potrai trovare la consulenza di personale tecnico specializzato e costantemente aggiornato, spazi di confronto e showroom con i nostri migliori prodotti. Ma c'è un altro aspetto importante che devi sapere: non ci occuperemo più solamente di materiale elettrico, **d'ora in poi da noi potrai trovare assistenza e prodotti dedicati anche al settore idrotermosanitario.**

NUOVE APERTURE

Possiamo già raggiungerti ovunque, ma da domani ci potrai trovare anche altrove.

Spesso si pensa che l'ambizione sia voler arrivare subito al traguardo prefissato. L'ambizione che ci vede protagonisti è diversa: **è un processo nel quale lavoriamo con determinazione e impegno, ma con il giusto ritmo.** Il nostro.

39 punti vendita sul territorio ci consentono oggi di essere puntuali e pronti a qualsiasi richiesta di collaborazione, ma vogliamo fare di più. Nei prossimi mesi abbiamo già programmato l'inaugurazione delle filiali di Padova (10.000 mq) e Peschiera Borromeo (5.000 mq). **Nel quadro del nostro piano di sviluppo sono già previste numerose ulteriori aperture e nuove assunzioni.**

Saremo dove vorrai trovarci: spazi che comprenderanno tutti i nostri servizi di consulenza e rifornimento di materiale elettrico e idrotermosanitario, con un'attenzione costante alla sostenibilità ambientale.

BENESSERE DEI COLLABORATORI

Con un preciso piano di Welfare aziendale tuteliamo la qualità della vita lavorativa dei nostri collaboratori. Nessun dettaglio è lasciato al caso.

Curare il benessere delle persone all'interno dell'ambiente di lavoro significa avere un futuro come azienda.

Per tutti i nostri collaboratori abbiamo previsto un **Piano Welfare** strutturato e solido, costituito da benefit e assistenza. **Investire con fermezza sulle politiche di benessere aziendale crea un circolo virtuoso di soddisfazione** che si riflette su una crescita robusta dell'impresa. Il Piano Welfare prevede, inoltre, formazione professionale, apprendimento di tecniche di gestione, ma anche percorsi personali per acquisire nuove competenze specialistiche.

PROGETTO GIOVANI

Tuteliamo la freschezza dei nuovi talenti attraverso l'esperienza dei collaboratori storici.

Per poterti offrire un'azienda pronta ad adattarsi ai cambiamenti di mercato conosciamo un solo modo: **investire sulla sinergia** che si crea sempre nel nostro organico tra le abilità delle nuove risorse e la competenza della forza lavoro più esperta. Grazie ad una persistente ricerca e ad una collaborazione con realtà specifiche, **continuiamo ad investire in progetti educativi e di formazione esperienziale.** Inserire annualmente giovani in azienda è il nostro modo di seminare il futuro.

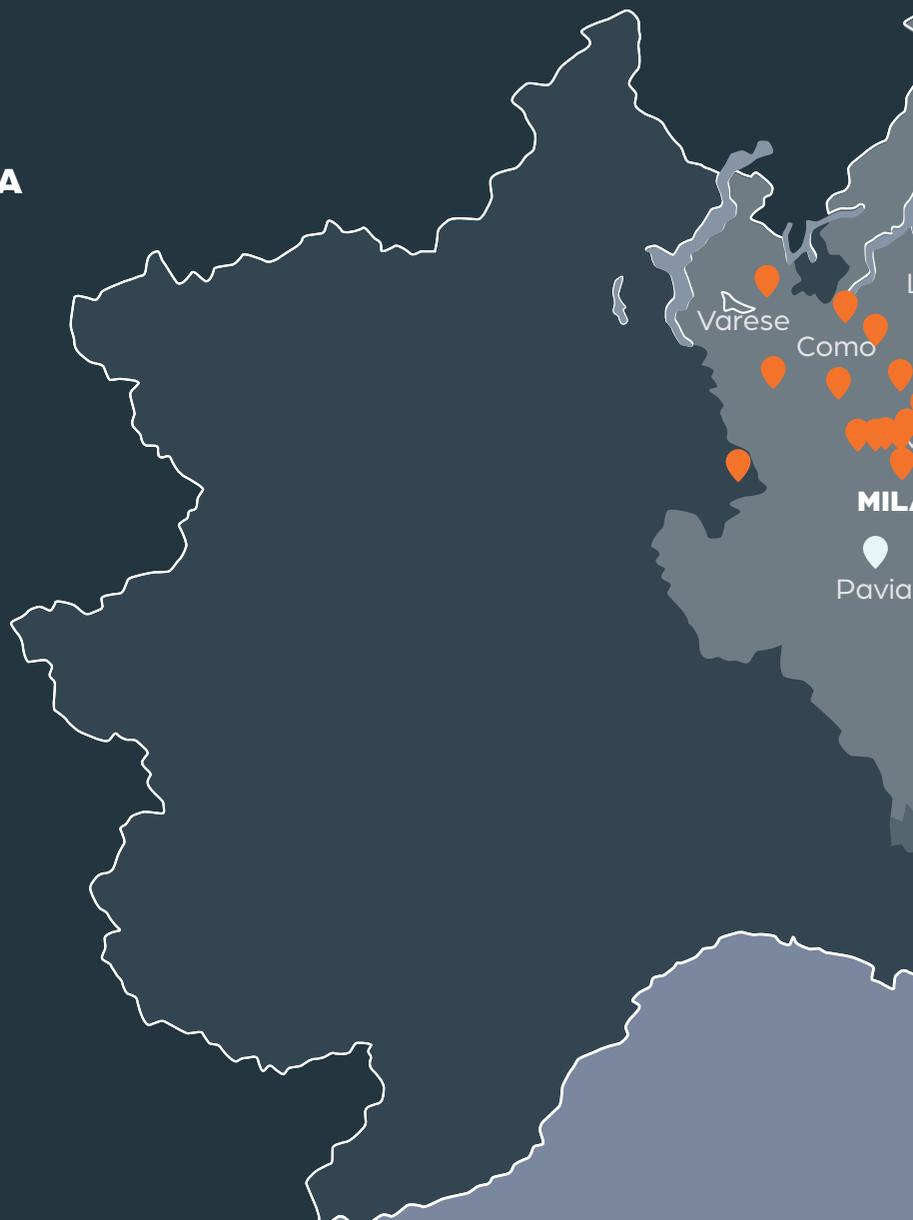


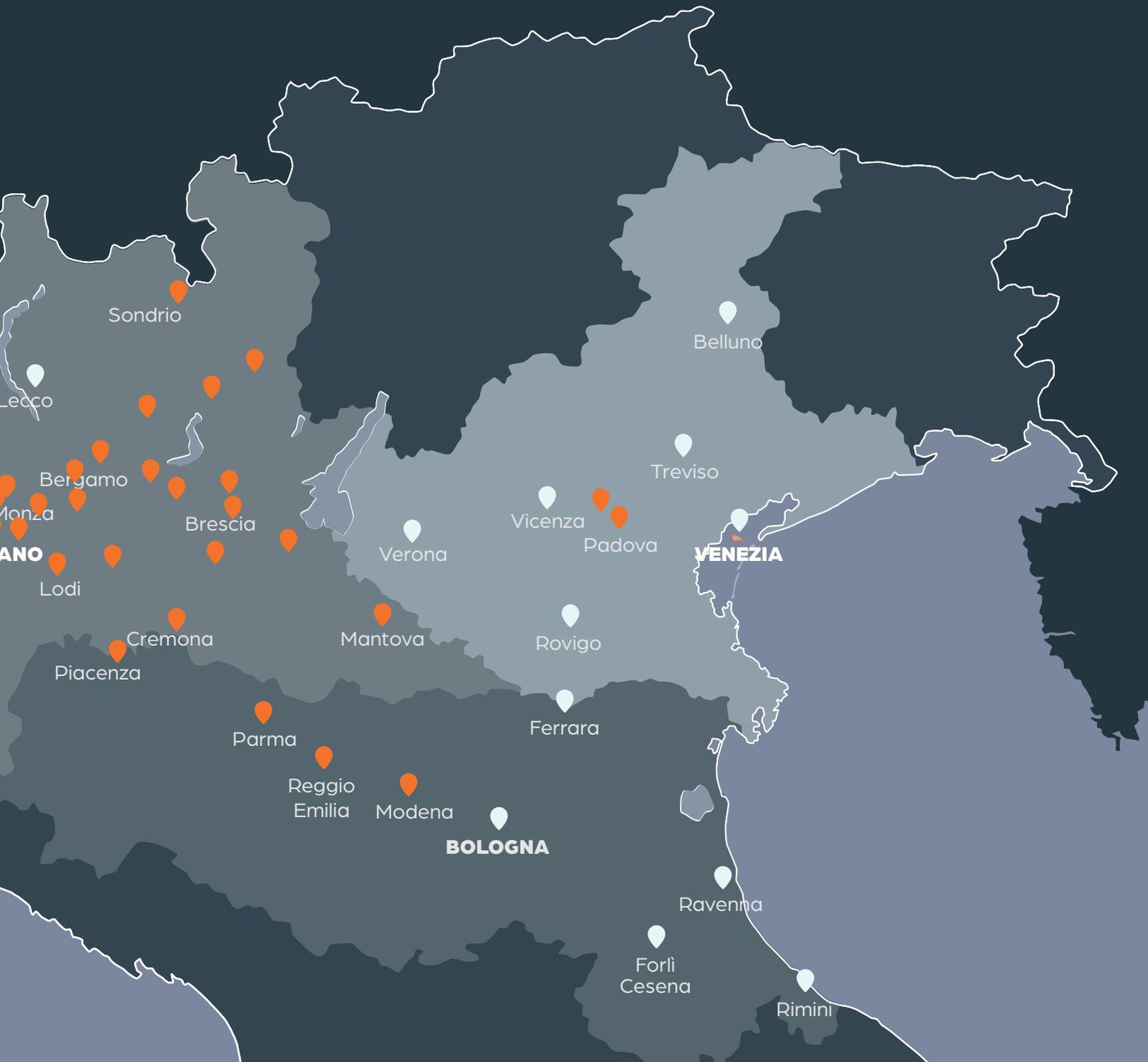
**PROSSIMA APERTURA
PUNTO VENDITA DI PESCHIERA BORRAMEO**

PIANO PROSSIME APERTURE

 **ATTUALI PUNTI VENDITA**

 **PROSSIME APERTURE**





PUNTI VENDITA



CENTRO DIREZIONALE E LOGISTICO

AZZANO SAN PAOLO (BG)

Via San Martino, 1 - 24052
info@barcella.it - 035.539011



SHOWROOM LIGHTING

COLLEBEATO (BS)

Via Roma, 53 25060
collebeato@barcella.it - 030.2518143



AZZANO SAN PAOLO (BG)

Via San Martino, 1 - 24052
info@barcella.it - 035.539011



BREMBATE (BG)

Via Grignano, 33 - 24041
brembate@barcella.it - 035.802151



BRENO (BS)

Via Rag. Evangelista Laini, 1/C - 25043
breno@barcella.it - 0364.320034



BUSTO ARSIZIO (VA)

Corso Sempione, 238/4 - 21052
busto@barcella.it - 0331.608230



CANTÙ (CO)

Via Milano, 71 - 22063
cantu@barcella.it - 031.710127



CASTIGLIONE DELLE STIVIERE (MN)

Via dell'Industria, 19/21 - 46043
castiglione@barcella.it - 030.961524



CHIURO (SO)

Via Nazionale località Giardini, 2 - 23030
sondrio@barcella.it - 0342.483966



CIVIDINO (BG)

Via della Repubblica, 39 - 24060
cividino@barcella.it - 030.732440



COLLEBEATO (BS)

Via Roma, 53 - 25060
collebeato@barcella.it - 030.2518102



CREMONA

Via Sesto, 46 - 26100
cremona@barcella.it - 0372.471010



DESIO (MB)

Via Lavoratori Autobianchi,
1 Lotto 24/B
Strada 13 - 20832
desio@barcella.it - 0362.628552



LIMENA (PD)

Via C.Battisti, 31/D - 35010
limena@barcella.it - 049.8841131
(ingresso clienti:
Via Vincenzo Stefano Breda, 36)



LODI

Via Gerardo Landriani, 10 - 26900
lodi@barcella.it - 0371.610024



MADIGNANO (CR)

Via Comparina, 2 - 26020
crema@barcella.it - 0373.87018



MANERBIO (BS)

Via Lombardia, 4 - 25025
manerbio@barcella.it - 030.9937611



MELEGNANO (MI)

Strada Provinciale 40, Km 17 - 20077
melegnano@barcella.it - 02.98248049



MELZO (MI)

Viale Norvegia, 6/8 - 20066
melzo@barcella.it - 02.95732469



MILANO

Viale Carlo Espinasse, 101 - 20156
milano.espinasse@barcella.it 02.38001386



MILANO

Via privata Angiolo Maffucci, 4 - 20158
milano.maffucci@barcella.it 02.39325541

MILANO
Viale Monza, 289 - 20126
milano.monza@barcella.it - 02.25296130

MILANO
Via Rho, 14 - 20125
milano@barcella.it - 02.35925453

MILANO
Via Riva di Trento, 11 - 20139
milanosud@barcella.it - 02.35963377

MODENA
Via Emilia Est, 1439 - 41122
modena@barcella.it - 059.311600

MONTANO LUCINO (CO)
Via dell'Industria, 5 - 22070
como@barcella.it - 031.471647

MONZA
Via Udine, 2 - 20900
monza@barcella.it - 039.2101332

ORIGGIO (VA)
Via Celeste Milani, 21/27 - 21040
origgio@barcella.it - 02.96951930

PARMA
Via Giulio Natta, 8 - 43122
parma@barcella.it - 0521.607440

PERO (MI)
Via Isaac Newton, 12 - 20016
pero@barcella.it - 02.3534014

PESCHIERA BORRAMEO (MI)
Via Liguria, 23 - 20068
peschiera@barcella.it - 02.35929450

PIACENZA
Viale dell'Agricoltura - 29100
piacenza@barcella.it - 0523.571157

REGGIO EMILIA
Via Leone Ginzburg 12 - 42124
reggioemilia@barcella.it - 0522.382839

ROGNO (BG)
Via Montegrappa, 2 - 24060
rogno@barcella.it - 035.967640

ROVATO (BS)
Via Salvella, 15/17 - 25038
rovato@barcella.it - 030.2056332

SAN GIORGIO BIGARELLO (MN)
Via I° Maggio, 43 - 46051
mantova@barcella.it - 0376.372906

SAN ZENO NAVIGLIO (BS)
Via Alessandro Volta, 25 - 25010
brescia@barcella.it - 030.3533714

TRECCATE (NO)
Via Romentino, 66G - 28069
treccate@barcella.it - 0321.770132

TREVIGLIO (BG)
Via Milano, 36/A - 24047
treviglio@barcella.it - 0363.40203

VARESE
Via Francesco Crispi, 130 - 21100
varese@barcella.it - 0332.225565

VERTOVA (BG)
Via Canale, 74 - 24029
vertova@barcella.it - 035.738257

PROSSIME APERTURE

PADOVA
Via Settima Strada, 17 - 35129

PESCHIERA BORRAMEO (MI)
Viale Liberazione, 22 - 20068
02.35929450

BARCELLA SPA.
PROTAGONISTI
DEL
CAMBIAMENTO.



 barcella

barcella.it

